

SVEUČILIŠTE/UNIVERZITET „VITEZ“ VITEZ

ORGANIZACIJSKA JEDINICA: Fakultet poslovne ekonomije																								
NAZIV PREDMETA: Marketing neprofitnih organizacija	ŠIFRA: 5.01.04.E054																							
PREDMETNI NASTAVNIK: Doc. dr. Kemo Čamdžija	Email: kemo.camdzija@unvi.edu.ba																							
Nivo: Dodiplomski	Godina: III (treća)																							
Status predmeta: Izborni	Redni broj predmeta: E054																							
Ukupno radno opterećenje studenta: 150 sati	Semestar: VI (šesti)																							
Ukupno radno opterećenje studenta: 150 sati	ECTS: 5																							
Cilj predmeta:	Cilj predmeta je upoznavanje studenata sa osnovnim spoznajama o neprofitnim organizacijama i specifičnostima marketinga koje one mogu primjenjivati s obzirom da marketing ne koriste u svrhu dodavanja „financijske“ vrijednosti svojim proizvodima i uslugama.																							
Kompetencije/obrazovni ishodi	Nakon uspješnog polaganja ovog predmeta studenti će steći osnovna teoretska znanja o neprofitnom marketingu, njegovim ključnim karakteristikama i mogućnostima njegove primjene u različitim djelatnostima (kulturi, sportu, obrazovanju, vjerskim institucijama itd..)																							
Savladane vještine	Vještine će se izražavati kroz poznavanje ključnih diverzifikacija i specifičnostima primjene neprofitnog marketinga u odnosu na tradicionalni profitni marketing.																							
Osnovni sadržaj predmeta	<ol style="list-style-type: none"> 1. POZICIONIRANJE NEPROFITNOG SEKTORA U DRUŠTVU 2. NEPROFITNE ORGANIZACIJE 3. KLJUČNE DETERMINANTE NEPROFITNOG MARKETINGA 4. PLANIRANJE I MARKETINŠKE STRATEGIJE U NEPROFITNIM ORGANIZACIJAMA 5. MARKETING MIKS U NEPROFITNIM ORGANIZACIJAMA 6. FINANCIRANJE U NEPROFITNIM ORGANIZACIJAMA 7. DRUŠTVENO ODGOVORNO POSLOVANJE 8. FILANTROPIJA I VOLONTERSTVO 9. JAVNO ZAGOVORANJE I LOBIRANJE 10. PRIMJENA NEPROFITNOG MARKETINGA U RAZLIČITIM DJELATNOSTIMA 																							
Predmeti koji su preduvjet polaganja	Marketing																							
Način izvođenja nastave	<table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="width: 50%;">Način izvođenja predavanja:</td> <td style="width: 50%;">Način izvođenja vježbi:</td> </tr> <tr> <td>a) Ex katedra.....50 %</td> <td>a) Obrada slučaja – grupno.....40 %</td> </tr> <tr> <td>b) Diskusija.....40 %</td> <td>b) Obrada slučaja – individualno.....40 %</td> </tr> <tr> <td>c) Gost predavač.....10 %</td> <td>c) Diskusija – prezentacija.....20 %</td> </tr> <tr> <td align="center"><u>Ukupno: 100 %</u></td> <td align="center"><u>Ukupno: 100 %</u></td> </tr> </table>	Način izvođenja predavanja:	Način izvođenja vježbi:	a) Ex katedra.....50 %	a) Obrada slučaja – grupno.....40 %	b) Diskusija.....40 %	b) Obrada slučaja – individualno.....40 %	c) Gost predavač.....10 %	c) Diskusija – prezentacija.....20 %	<u>Ukupno: 100 %</u>	<u>Ukupno: 100 %</u>													
Način izvođenja predavanja:	Način izvođenja vježbi:																							
a) Ex katedra.....50 %	a) Obrada slučaja – grupno.....40 %																							
b) Diskusija.....40 %	b) Obrada slučaja – individualno.....40 %																							
c) Gost predavač.....10 %	c) Diskusija – prezentacija.....20 %																							
<u>Ukupno: 100 %</u>	<u>Ukupno: 100 %</u>																							
Sistem ocjenjivanja	<table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="width: 50%; vertical-align: top;"> a) Osvajanje bodova u toku i na kraju semestra 1. Kolokvij.....30 bodova 2. Završni ispit.....30 bodova 3. Predavanje (nazočnost na predavanjima i vježbama i aktivno participiranje u nastavi)20 bodova 4. Vježbe (seminarski rad ili esej uz izradu ppt prezentacije).....20 bodova <hr/> Ukupno :.....100 bodova </td> <td style="width: 50%; vertical-align: top;"> b) Visina ocjene prema broju osvojenih bodova <table border="1" style="width: 100%; text-align: center;"> <thead> <tr> <th>Ocjena</th> <th>Broj bodova</th> <th>Opisna ocjena</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>0 – 54</td> <td>Nedovoljan</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>55 – 64</td> <td>Dovoljan</td> </tr> <tr> <td>7</td> <td>65 – 74</td> <td>Zadovoljava</td> </tr> <tr> <td>8</td> <td>75 – 84</td> <td>Dobar</td> </tr> <tr> <td>9</td> <td>85 – 94</td> <td>Vrlo dobar</td> </tr> <tr> <td>10</td> <td>95 – 100</td> <td>Izvrstan</td> </tr> </tbody> </table> </td> </tr> </table>	a) Osvajanje bodova u toku i na kraju semestra 1. Kolokvij.....30 bodova 2. Završni ispit.....30 bodova 3. Predavanje (nazočnost na predavanjima i vježbama i aktivno participiranje u nastavi)20 bodova 4. Vježbe (seminarski rad ili esej uz izradu ppt prezentacije).....20 bodova <hr/> Ukupno :.....100 bodova	b) Visina ocjene prema broju osvojenih bodova <table border="1" style="width: 100%; text-align: center;"> <thead> <tr> <th>Ocjena</th> <th>Broj bodova</th> <th>Opisna ocjena</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>0 – 54</td> <td>Nedovoljan</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>55 – 64</td> <td>Dovoljan</td> </tr> <tr> <td>7</td> <td>65 – 74</td> <td>Zadovoljava</td> </tr> <tr> <td>8</td> <td>75 – 84</td> <td>Dobar</td> </tr> <tr> <td>9</td> <td>85 – 94</td> <td>Vrlo dobar</td> </tr> <tr> <td>10</td> <td>95 – 100</td> <td>Izvrstan</td> </tr> </tbody> </table>	Ocjena	Broj bodova	Opisna ocjena	5	0 – 54	Nedovoljan	6	55 – 64	Dovoljan	7	65 – 74	Zadovoljava	8	75 – 84	Dobar	9	85 – 94	Vrlo dobar	10	95 – 100	Izvrstan
a) Osvajanje bodova u toku i na kraju semestra 1. Kolokvij.....30 bodova 2. Završni ispit.....30 bodova 3. Predavanje (nazočnost na predavanjima i vježbama i aktivno participiranje u nastavi)20 bodova 4. Vježbe (seminarski rad ili esej uz izradu ppt prezentacije).....20 bodova <hr/> Ukupno :.....100 bodova	b) Visina ocjene prema broju osvojenih bodova <table border="1" style="width: 100%; text-align: center;"> <thead> <tr> <th>Ocjena</th> <th>Broj bodova</th> <th>Opisna ocjena</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>0 – 54</td> <td>Nedovoljan</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>55 – 64</td> <td>Dovoljan</td> </tr> <tr> <td>7</td> <td>65 – 74</td> <td>Zadovoljava</td> </tr> <tr> <td>8</td> <td>75 – 84</td> <td>Dobar</td> </tr> <tr> <td>9</td> <td>85 – 94</td> <td>Vrlo dobar</td> </tr> <tr> <td>10</td> <td>95 – 100</td> <td>Izvrstan</td> </tr> </tbody> </table>	Ocjena	Broj bodova	Opisna ocjena	5	0 – 54	Nedovoljan	6	55 – 64	Dovoljan	7	65 – 74	Zadovoljava	8	75 – 84	Dobar	9	85 – 94	Vrlo dobar	10	95 – 100	Izvrstan		
Ocjena	Broj bodova	Opisna ocjena																						
5	0 – 54	Nedovoljan																						
6	55 – 64	Dovoljan																						
7	65 – 74	Zadovoljava																						
8	75 – 84	Dobar																						
9	85 – 94	Vrlo dobar																						
10	95 – 100	Izvrstan																						
NAPOMENA: Za vanredne i DL studente, tačka 3. glasi: seminarski rad ili esej (case study) = 30 bodova, tačka 4. glasi: prezentacija seminarskog rada = 0 – 5 bodova, te se dodaje tačka 5.: prisustvo uvodnom predavanju = 0 – 5 bodova. Student ima pravo na popravni iz tačke 1., 2., i 4., odnosno 3. (vanredni i DL studenti), ukoliko je nezadovoljan ocjenom sa osvojenim bodovima ili nije u određenom terminu pristupio testu ili nije predao rad po tački 4., odnosno 3. (VS i DL).																								
LITERATURA:																								
Osnovna:																								
Mitić, B. "MARKETING NEPROFITNIH ORGANIZACIJA", Univerzitet za poslovni inženjering i menadžment, Banja Luka, 2012.																								
Dopunska:																								
Alfirević, N. i dr. „OSNOVE MARKETINGA I MENADŽMENTA NEPROFITNIH ORGANIZACIJA“, Školska knjiga, Zagreb, 2013.																								
Pavičić, J. „STRATEGIJA MARKETINGA NEPROFITNIH ORGANIZACIJA“ Masmedia, Zagreb, 2003.																								